מרכז תעסוקה קהילתי במגזר הכפרי

מעברים בעמק

עמק יזרעאל-מגידו-זבולון-עמק המעיינות

מחזור ג'

איך מגיעים לעבוד עם לקוחות גדולים?



אחרי שני מחזורים מוצלחים ו-65 בוגרים אנו נרגשים לפתוח את המחזור השלישי בקורס 'איך עובדים עם לקוחות גדולים?'

קורס פרקטי שיכין אתכם בצורה מקיפה לקראת העסקה הגדולה ע"י רכישת כלים מעשיים בתחום הפיננסי, שיווק, מכרזים, ניהול משא ומתן, שיתופי פעולה ועוד.

נושאים עיקריים >

- מכרזים ואיך זה קשור אליך- איפה מוצאים, סוגי מכרזים, סוגיות משפטיות, הגשת מסמכים ועוד.
- תמחור והגשת הצעות מחיר.
- ניהול משא ומתן וכלים לסגירת עסקאות.
- נראות ושיווק ברשת הדיגיטאלית.
- בניית תכנית שיווקית ויצירת שיתופי פעולה.
- פאנל מקצועי של מנהלות משאבי אנוש ובעלי עמדות מפתח מארגונים.
- מפגשי אימון עסקי כדי לצאת לדרך.

מסגרת הקורס

7 מפגשים שבועיים

מועד תחילת הקורס:
27.12.2017

שעות: 9:00-13:00

עלות: 450 ₪ לכל המפגשים

מיקום: אולם כנסים מפעלי העמק (מגדל העמק)

תנאי השתתפות:
• עסק פעיל ומורשה • יכולת ייצור ומענה עסקי לארגונים ומפעלים גדולים • כרטיס עסק רשום באתר ירוק לבן www.ylv.co.il

ירוק·לבן בעמקים
עוברים. לקנות. מקומי.

להרשמה - לחץ כאן

לפרטים נוספים והרשמה: גלי רוזן-ביטון | 050-7873843 | gali@mhk.co.il | maavarim-baemek.org.il